

# Wir suchen DICH!



## Technischer Vertrieb (m/w/d)

### Was dich erwartet

- Technische Beratung unserer Kunden rund um Spritzgussteile - ohne klassischen Vertrieb
- Bewertung von Bauteilen und Konstruktionen im Hinblick auf die Fertigung (DFM)
- Entwicklung von Lösungen gemeinsam mit Konstruktion und Werkzeugbau
- Technische Vorbereitung von Angeboten und enge Abstimmung mit internen Teams

### Was wir von dir erwarten

- Erfahrung im Werkzeugbau, Formenbau oder in der Konstruktion
- Gutes Verständnis für den Spritzgussprozess
- Freude an technischen Gesprächen mit Kunden
- Strukturierte und eigenständige Arbeitsweise

#### Optional, aber von Vorteil:

- Erste Berührungspunkte mit Kundenkontakt oder technischen Abstimmungen

*„Wer aus dem Werkzeugbau kommt, sieht oft sofort, was am Bauteil besser gehen würde – bei uns kannst du genau das früh im Projekt einbringen und mit dem Kunden umsetzen.“*

*Tobias Carmek*  
Leitung Vertrieb



### Wer wir sind

Die priomold GmbH ist ein junges agiles Unternehmen, das sich auf Rapid Injection Molding spezialisiert hat. Über ein speziell entwickeltes „Rapid Tooling“-Verfahren erstellen wir mit modernen HSC-Fräszentren Aluminium-Spritzgusswerkzeuge. Wir beliefern Kunden in vielfältigen Branchen mit unseren Kunststoffteilen aus allen gängigen technischen Kunststoffen.

### Bewirb dich jetzt per E-Mail!

Obst, Wasser, Kaffee - alles inklusive

Teamevents wie Frühstück, Food Trucks, Weihnachtsfeiern, ...

Ein junges und motiviertes Team



✉ [bewerbung@priomold.de](mailto:bewerbung@priomold.de)

📍 75328 Schömburg



**priomold**  
PROTOTYPEN IN SERIE