

Wir suchen DICH!

Mitarbeiter im technischen Vertrieb (m/w/d) in Vollzeit

Was dich erwartet

- Angebotskalkulation von Spritzgusswerkzeugen und Spritzgussteilen auf Basis von Zeichnung/3D Modell
- Techn. Vertriebskommunikation mit Kunden und Interessenten
- Kundenbetreuung und technische Beratung
- Projektmanagement bei komplexeren Baugruppen
- Enge Kommunikation mit Projektmanagern und Auftragsabwicklung

Was wir von dir erwarten

- Erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung oder eine gleichwertige Qualifikation
- Einschlägige Berufserfahrung im Bereich Spritzguss/Werkzeugbau
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb von Vorteil
- Hohe Kundenorientierung und Freude am Umgang und Kommunikation mit Kunden
- Englisch sicher in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Selbstständige Arbeitsweise und motiviert Neues zu lernen
- Flexibilität, hohe Belastbarkeit und zuverlässiges Arbeiten werden vorausgesetzt



Wer wir sind

Die priomold GmbH ist ein junges agiles Unternehmen, das sich auf Rapid Injection Molding spezialisiert hat. Über ein speziell entwickeltes „Rapid Tooling“-Verfahren erstellen wir mit modernen HSC-Fräszentren Aluminium-Spritzgusswerkzeuge. Wir beliefern Kunden in vielfältigen Branchen mit unseren Kunststoffteilen aus allen gängigen technischen Kunststoffen.

Was wir dir bieten

- Abwechslungsreiche, eigenverantwortliche Tätigkeit
- Flexible Arbeitszeiten und leistungsgerechte Bezahlung
- Möglichkeit, aktiv an der Unternehmensentwicklung mitzuwirken
- Jobräder und kostenloses Obst, Wasser und Kaffee
- Soziale Events wie Frühstücke und Weihnachtsfeiern
- Dynamisches Team mit lockerer „Du“-Kultur und viel Freude

Bewirb dich jetzt per E-Mail!



✉ bewerbung@priomold.de

📍 75328 Schömburg

